

Office National des Forêts
Mission commerciale Bois et Services Grand Est
Responsable commercial bois pôle Ouest

Localisation du poste : Nancy

L'ONF DT Grand Est recherche un **ingénieur forêt ou bois motivé et dynamique ayant un fort goût pour les produits bois, l'activité d'exploitation forestière et l'activité commerciale**. Il doit de surcroît être intéressé par les applications informatiques. Il contribuera à animer et suivre l'activité commerciale bois du pôle Ouest de la DT et les moyens qui y sont dédiés.

Ce poste est à pourvoir rapidement en CDI. Rémunération en fonction des diplômes et de l'expérience.

PRESENTATION DE L'ENVIRONNEMENT PROFESSIONNEL DU POSTE	La direction territoriale Grand Est de l'ONF couvre 10 départements du ¼ Nord-est. Elle est composée de 14 agences territoriales, deux agences travaux et une agence études. La mission commerciale bois et services de l'ONF Grand Est est en charge sur l'ensemble du territoire de cette région de la politique commerciale bois et services (travaux, maîtrise d'œuvre, études) qu'elle contribue à animer, définir et piloter.	
DESCRIPTION DES MISSIONS A EXERCER OU DES TACHES A EXECUTER	Essentiellement sur le pôle Ouest de la DT Grand Est, mais aussi pour certaines missions sur l'ensemble du territoire : - Participer aux ventes publiques (membre du bureau pilotant la vente) et analyser les résultats. - Définir les orientations et la stratégie commerciale. - Négociation, préparation et suivi de contrats. - Etablir des bilans d'activité, faire une veille commerciale. - Gérer les dossiers contentieux. - Participer à l'animation de réunions avec les clients et partenaires. - Déployer le logiciel Production bois « bois façonné » sur l'ensemble de la DT grand Est soutien aux agences, organisation et mise en œuvre des formations.	
CHAMP RELATIONNEL DU POSTE	Clients bois, partenaires de la filière. En interne services bois des agences territoriales, service juridique et financier. Sous l'autorité hiérarchique de M. Sévéledér, responsable commercial Ouest Déplacements fréquents.	
COMPETENCES LIEES AU POSTE	▪ Connaissances produits bois ▪ Maîtrise des outils informatiques ▪ Connaissances règlements des ventes et connaissances juridiques de base (à acquérir)	▪ Réactivité, disponibilité ▪ Ecoute client ▪ Rigueur, autonomie ▪ Animer un réseau ▪ Sens commercial, goût pour la négociation commerciale

Demander renseignements ou envoyer **CV et lettre de motivation à Frédéric Lévy 06 18 93 61 22 et Olivier Sévéledér 06 24 36 73 31**

courriel : frederic.levy@onf.fr et olivier.seveleder@onf.fr

Date limite de candidature : 21 août 2017